

Estudo Técnico Preliminar

1. Informações Básicas

O presente estudo tem como principal objetivo avaliar a viabilidade de aquisição de um veículo zero km para atender as demandas do gabinete.

2. Descrição da necessidade

Dentre as muitas demandas que o gabinete tem, como órgão institucional, que compõe um importante papel na conjuntura da estrutura administrativa, é fundamental possuir ferramentas que dão suporte para atendimentos pontuais, que vem de acordo com as necessidades e estratégias elencadas para possibilitar melhores condições de vida a toda a população, como segurança, bem estar, entretenimento, educação dentre outros.

A aquisição de um veículo zero quilômetro para o gabinete do prefeito pode ser justificado pela necessidade de atender tais demandas, facilitando o deslocamento para compromissos oficiais e garantindo a segurança e a agilidade dos serviços.

3. Área requisitante

Gabinete do Prefeito

4. Descrição dos Requisitos da Contratação

- O bem móvel (veículo) deverá estar em conformidade com as regulamentações do CONTRAN, bem como ser ano e modelo mínimo 2024/2025, zero km.

5. Levantamento de Mercado

O levantamento de mercado serve para balizarmos as possíveis alternativas que o mercado dispõe para a resolutividade daquela demanda/ necessidade que foi levantada pelo presente estudo. Como já evidenciado e oportuno, é primordial aferir em estrito com os princípios que regem as contratações públicas.

Dentre das alternativas possíveis, elencamos:

- Proceder com processo licitatório pelo ente, para se ter contrato disponível para o município efetuar a compra quando oportuno;
- Proceder em realizar adesão a uma ata de registro de preços de outro ente em formato carona, como órgão não participante, a fim de ganhar em escala;
- Proceder em efetuar uma alienação em formato leilão, para proceder a venda do veículo atual, para assim realizar a aquisição do novo automóvel;
- Proceder com processo licitatório pelo ente, porém realizar dação do veículo atual, como forma de entrada e posterior pagamento do saldo a pagar;

6. Descrição da solução como um todo

Vejamos que as outras possíveis soluções expostas, nos asseverou que existem pós e contras, em termos pormenores, detalhamos:

- Proceder com processo licitatório pelo ente, para se ter um contrato disponível para o município efetuar a compra quando oportuno. (Na possível solução apresentada, o município irá elaborar todo o rito procedimental, onde ficará disponível apenas para o seu ente).
- Proceder em realizar adesão a uma ata de registro de preços de outro ente em formato carona. Nesse molde é prudente enaltecer que, o modelo pretendido em termos de segurança, design, comodidade, bem como estabilidade, não são usualmente requeridos por outros órgãos em grande escala, somente por entes pontuais, onde o ente somente licita específico para atendimento a sua necessidade.
- Por procedimento de leilão do bem móvel (veículo) e posterior aquisição de outro, é fato de que o mercado automobilístico promove diversas ofertas para os períodos de finais de ano, pela proximidade, onde consegue alavancar suas vendas, pelos motivos de férias, bem outros fatores que contribuem para tal aquecimento.
- Proceder com processo licitatório na modalidade pregão. Todavia, como parte do pagamento o veículo atual sendo dado em dação para cumprimento parcial do valor. A devida possibilidade é vista de maneira temerária. Pois, na grande maioria das concessionárias, as mesmas, não pagam o valor real de mercado (Tabela FIPE). Tão logo, não se torna a opção mais vantajosa para a administração.

Dentre as alternativas apontadas em tópico específico, e vinculando que toda e qualquer contratação é fundamental o embasamento dentre os princípios basilares que norteiam as contratações públicas, e partindo do pressuposto que o ato administrativo é precedido, seguindo ritos processuais, são regidos por ordenamento jurídico determinados em Leis, Decretos, Portarias, é prudente e conveniente que a solução na qual atende as características impostas mais benéfica a administração, em detrimento as outras possibilidades é proceder com procedimento licitatório por parte do ente para atendimento ao objeto ensejado.

7. Estimativa das Quantidades a serem Contratadas

ITEM	UND.	DESCRIÇÃO	QTD.
1	Un.	Veículo SUV turbo, com potência mínima de 169 cv. Transmissão automática de 7 velocidades.	1

8. Estimativa do Valor da Contratação

A estimativa do valor da contratação ensejada é de R\$ 212.000,00

9. Justificativa para o parcelamento ou não da solução

Para o presente procedimento, não se aplica.

10. Contratações correlatadas e/ou interdependentes

Na conjuntura das licitações em relação a bens móveis, é prudente verificar a inclusão do mesmo em contratações de seguro, para a garantia do bem como um todo. Pois pela sua usabilidade, é primordial que seja assegurado. Todavia, a mesma não influencia diretamente na aquisição do objeto demandado.

11. Alinhamento entre a Contratação e o Planejamento

O presente procedimento se encontra no cronograma de alinhamento das estratégias administrativas da administração. Todavia como o ente, através do setor de planejamento ainda não regulamentou, tão logo não elaborou o presente PCA em 2023 para ser executado no ano vigente. Todavia, previsto em orçamento para o ano vigente.

12. Benefícios a serem alcançados

Aqui estão alguns pontos a considerar para fundamentar essa necessidade:

1. **Eficiência no Deslocamento:** Um veículo novo pode garantir maior confiabilidade e menor custo de manutenção, evitando atrasos em compromissos essenciais e representações oficiais do município.
2. **Segurança:** Veículos novos possuem atualizações tecnológicas que aumentam a segurança dos ocupantes, o que é essencial para o transporte de autoridades e, em alguns casos, de documentos e itens oficiais.
3. **Redução de Custos:** Com o uso diário, em diferentes locais, bem como enfrentando diferentes intempéries, é notória que com o passar dos meses e anos, o veículo começa a apresentar manutenções não somente preventivas, mas também corretivas. Para fins de aplicabilidade do princípio da economicidade, a aquisição em determinado período, leva a evitar essas manutenções corretivas, somente fatos pontuais.
4. **Economia:** Pelas ofertas empregadas por diferentes montadoras, é prudente considerar o momento oportuno para aquisição de um novo veículo, pois são inúmeras promoções de diferentes modelos, com valores atrativos e com grande vantagem a um período considerado médio dos preços que estavam sendo praticados.

13. Providências a serem adotadas

- I. Proceder junto aos sítios eletrônicos das concessionárias, para aferição dos valores que estão sendo praticados no mercado para os modelos que estão disponíveis como opção que possam atender as necessidades;

- II. Elaborar análise crítica dos valores, a fim de balizar o que adequa a necessidade, bem como a nossa realidade orçamentária e financeiro por parte do ente;
- III. Proceder com a elaboração do TR – Termo de Referência para detalhamento do item, bem como as condições de entrega do bem ensejado;
- IV. Proceder com a elaboração do edital, bem como sua divulgação para os potenciais licitantes.

Possíveis impactos ambientais

Para a produção do objeto, bem como sua entrega à contratada deverá observar todas as regras ambientais cabíveis, quer municipal, estadual ou federal para amenizar possíveis impactos ambientais.

14. Declaração de Viabilidade

Para o presente procedimento, o mesmo se torna viável.

14.1 Justificativa da viabilidade

Através dos fatos aqui elencados, e das vantagens apresentadas em relação a melhor solução apresentada. O presente estudo, se torna viável pela prática a ser considerada como benéfica em favor do interesse público, ato este de toda e qualquer motivação por parte do poder público em contratações.

15. Responsáveis

Altair da Silva Pereira – Matrícula 16.036